

UMOWA CZŁONKOSTWA DLA STARTUPÓW W ZRZESZENIU ANIOŁÓW BIZNESU – WBAA

§ 1. Definicje

Zrzeszenie – przedsięwzięcie pod marką World Business Angels Association (WBAA).

Kapitał Pozyskany – środki finansowe wpłacone do Startup przez inwestorów w wyniku działań Organizatora.

Success Fee – wynagrodzenie należne Organizatorowi za pozyskanie Kapitału Pozyskanego, obliczane według zasad określonych w § 4.

Akcje/Udziały – jednostki kapitału zakładowego lub udziałowego Startup.

Kanały Komunikacji – wszelkie formy i narzędzia porozumiewania się, w tym konferencje, sesje networkingowe, spotkania online i offline, portale społecznościowe, serwisy wideo, e-mail, telefon, SMS, chaty, aplikacje mobilne oraz inne media.

§ 2. Przedmiot i zakres Umowy

Celem Umowy jest umożliwienie Startupowi prezentacji projektu inwestorom zrzeszonym w WBAA i wsparcie w pozyskaniu finansowania oraz rozwoju biznesu.

Organizatorem Zrzeszenia jest 3S Financial Group Sp. z o.o.

Strony zgodnie postanawiają, że Umowa obejmuje wszystkie scenariusze współpracy, w tym:

- a) konferencje, sesje networkingowe i inne spotkania,
- b) wszystkie Kanały Komunikacji online i offline,
- c) promocję w materiałach Zrzeszenia, niezależnie od tego, która ze Stron lub Startup nawiązał kontakt z inwestorem jako pierwszy.

§ 3. Prawa i obowiązki Stron

3.1 Obowiązki Organizatora

- a) prezentacja i promocja projektu Startup przed inwestorami Zrzeszenia,
- b) wsparcie mentoringowe, doradcze i organizacyjne,
- c) udostępnienie narzędzi komunikacji, materiałów analitycznych i bazy kontaktów.

3.2 Obowiązki Startupu

- a) przekazywanie Organizatorowi rzetelnych i aktualnych informacji o projekcie,

- b) niezwłoczne poinformowanie Organizatora o każdej inwestycji uzyskanej dzięki Zrzeszeniu, w terminie 7 dni od otrzymania środków,
- c) wybór formy wynagrodzenia Organizatora zgodnie z § 4 i niezwłoczna akceptacja decyzji,
- d) powstrzymanie się od ominięcia Organizatora przy pozyskiwaniu finansowania (klauszula non-circumvention),
- e) ujawnienie Organizatorowi listy wszystkich inwestorów, z którymi Startup prowadzi rozmowy w okresie obowiązywania Umowy; brak zgłoszenia skutkuje uznaniem każdej inwestycji od takiego inwestora za Kapitał Pozyskany dzięki działaniom Organizatora,
- f) zachowanie poufności informacji uzyskanych od Organizatora.

§ 4. Wynagrodzenie Organizatora

1. Startup zobowiązuje się uiścić Success Fee w dwóch formach a i b.

a) 5 % od Kapitału Pozyskanego, płatne w ciągu 14 dni od wpływu środków na konto Startup, albo

b) 10 % Akcji/Udziałów w Startup, przenoszonych na Organizatora w drodze odrębnej umowy przeniesienia udziałów/akcji, w terminie 30 dni od dnia uzyskania inwestycji.

2. W przypadku transzowania finansowania Success Fee oblicza się proporcjonalnie dla każdej transzy.

3. Domniemanie działania Organizatora: Domniemywa się, że każda inwestycja dokonana przez inwestora uczestniczącego w konferencji, sesji networkingowej, innym spotkaniu, za pośrednictwem Kanałów Komunikacji, materiałów promocyjnych, bazy kontaktowej Organizatora lub podmiotu współpracującego ze Zrzeszeniem nastąpiła dzięki działaniom Organizatora.

4. Wyjątek: Startup nie jest zobowiązany do zapłaty Success Fee wyłącznie w przypadku, gdy udowodni, że przed zawarciem niniejszej Umowy lub przed prezentacją w ramach Zrzeszenia prowadził z danym inwestorem aktywne, bieżące i zaawansowane negocjacje warunków finansowania, obejmujące wymianę projektów umów inwestycyjnych, ustalanie wyceny lub innych istotnych warunków transakcji, prowadzone w sposób ciągły i nieprzerwany. Za nieistotne uznaje się kontakty sprzed dłuższego czasu, wymianę informacji bez kontynuacji rozmów albo odrzucone oferty.

5. Startup udostępni Organizatorowi dokumenty potwierdzające wysokość Kapitału Pozyskanego, w tym umowy inwestycyjne, wyciągi bankowe oraz inne materiały niezbędne do rozliczenia Success Fee, oraz umożliwi ich weryfikację u notariusza lub biegłego rewidenta wskazanego przez Organizatora, na koszt Startup.

§ 5. Kary umowne

1. Jeżeli Startup nie zgłosi inwestycji w terminie 7 dni albo nie uści Success Fee w terminie 14 dni od wezwania, zapłaci karę umowną w wysokości 200 % należnego Success Fee.
2. W razie niewykonania obowiązku przeniesienia Akcji/Udziałów w terminie określonym w § 4 ust. 1 lit. b, Startup zapłaci karę umowną równą 25 % całkowitej liczby Akcji/Udziałów, wycenionych według ostatniej rundy inwestycyjnej.
3. W razie naruszenia obowiązków określonych w § 3.2 lit. b–e, Organizator ma prawo do natychmiastowego rozwiązania Umowy z winy Startup i dochodzenia pełnego Success Fee, powiększonego o kary umowne.
4. Zapłata kary umownej nie wyłącza prawa Organizatora do dochodzenia odszkodowania przewyższającego jej wysokość.

§ 6. Cesja praw i obowiązków

Organizator ma prawo przenieść wszelkie prawa i obowiązki wynikające z Umowy na dowolny podmiot wskazany przez siebie, bez konieczności uzyskiwania dodatkowej zgody Startupu. O dokonanej cesji Organizator poinformuje Startup w terminie 7 dni.

§ 7. Ochrona danych osobowych

1. Startup wyraża zgodę na przetwarzanie swoich danych osobowych przez Organizatora w celach realizacji Umowy, w tym marketingowych, inwestycyjnych i raportowych.
2. Organizator może powierzyć przetwarzanie danych podmiotom trzecim (CRM, mailing, usługi księgowe).
3. W razie cesji Umowy, dane osobowe przejdą na nowy podmiot w zakresie niezbędnym do realizacji Umowy.
4. Startup ma prawo dostępu do danych, ich sprostowania, ograniczenia przetwarzania oraz usunięcia zgodnie z RODO.

§ 8. Poufność

1. Strony zobowiązują się zachować poufność wszelkich informacji handlowych, finansowych i technologicznych uzyskanych w związku z realizacją Umowy.
2. Obowiązek poufności trwa przez okres 5 lat od wygaśnięcia lub rozwiązania Umowy.
3. W przypadku rażącego naruszenia Umowy Organizator ma prawo do wykluczenia Startup z wydarzeń Zrzeszenia i publikacji w ramach WBAA, co Startup przyjmuje do wiadomości.

§ 9. Rozwiązanie Umowy

1. Umowa może zostać rozwiązana w każdym czasie za porozumieniem Stron, w formie pisemnej lub e-mailowej.
2. Rozwiązanie Umowy nie zwalnia Startupu z obowiązku uiszczenia zaległego Success Fee, kar umownych ani innych zobowiązań wynikających z Umowy.

§ 10. Spory

1. Strony będą dążyć do polubownego rozstrzygnięcia sporów, a w razie braku porozumienia poddadzą je mediacji prowadzonej przez mediatora wybranego wspólnie.
2. Jeśli mediacja nie przyniesie skutku w terminie 60 dni od jej rozpoczęcia, spór rozstrzyga sąd powszechny właściwy dla siedziby Organizatora.
3. Umowa podlega prawu polskiemu.

§ 11. Postanowienia końcowe

1. Integralną część Umowy stanowią:
 - a) Regulamin Zrzeszenia Aniołów Biznesu,
 - b) Umowa członkowska dla Aniołów Biznesu.
2. Zmiany Umowy wymagają formy pisemnej pod rygorem nieważności.
3. Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze Stron.

Podpisy Stron:

.....

Startup – [IMIĘ I NAZWISKO, FUNKCJA]

.....

3S Financial Group Sp. z o.o.